

# Kurzbeschreibung

gevis<sup>®</sup>

**für den Obst- und  
Gemüsehandel**



## Die GWS – Kurz und knapp

Die GWS, Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH, entwickelt, vermarktet und betreibt Warenwirtschafts - und Informations-Systeme für verbundorientierte Handels - und Dienstleistungsunternehmen.

gevis für den Obst- und Gemüsehandel ist eine **Branchensoftware** und basiert auf den Erfahrungen aus mehr als 1000 Installationen bei über 700 Kunden aus unterschiedlichen Branchen.

gevis für den Obst- und Gemüsehandel setzt auf der Standardsoftware **Navision**, heute Microsoft Business Solutions, auf, die weltweit installiert ist. In enger Abstimmung mit unseren Kunden und den verschiedenen Verbänden wurden in **gevis** die spezifischen genossenschaftlichen Anforderungen realisiert. Dabei wurde der Verbundgedanke in **gevis** durchgängig umgesetzt.

Der erfolgreiche **gevis**-Einsatz wird durch zielgerichtete Dienstleistungen optimal vorbereitet. Sowohl in der vorvertraglichen Phase, als auch während der Einführung und im Echtbetrieb, arbeiten die GWS-Spezialisten eng mit den Unternehmen zusammen.

“Alles aus einer Hand”, ein **Ansprechpartner**, ein Verantwortlicher.... Das ist die kundenorientierte Grundlage, auf der **gevis** für den Obst- und Gemüsehandel eingesetzt wird.

**gevis** ist speziell auf die Anforderungen aus dem Markt „Obst- und Gemüsehandel“ zugeschnitten. Die Lösung wurde gemeinsam mit Unternehmen aus diesem Markt entwickelt und trägt die „Handschrift“ der **Praktiker**.

Neben den entscheidenden Fachinhalten ermöglicht das interessante und attraktive **GWS-Lizenzmodell** den **gevis**-Einsatz zu einem optimalen Preis-/Leistungsverhältnis.

**Sie handeln.  
Wir können Handel!**



GWS Gesellschaft für  
Warenwirtschafts-Systeme mbH  
Krögerweg 10  
48155 Münster  
Tel.: 0251/7000-02  
Fax: 0251/7000-3910  
[info@gws.ms](mailto:info@gws.ms)  
[www.gws.ms](http://www.gws.ms)

## Stichwortverzeichnis - Wo steht was?

### A

Abrechnung für Erzeuger.....	9
Abrechnungshistorie.....	10
Anbauplanung .....	11
Angebotserstellung .....	5
Artikelgruppe.....	8
Artikelobergruppe.....	8
Artikeluntergruppe.....	8
Artikelverwaltung .....	8
Auftragsbestätigung.....	5
Auftragsverwaltung.....	5

### B

Barverkauf.....	5
Bestand, verfügbar.....	8
Bestand, voraussichtlich .....	8
Bestandsprüfung, lagerort-übergreifend .....	5
Bestellungen .....	7
Bestellvorschlag, automatisch .....	7
Bestellwesen.....	5
Betriebswirtschaftliche Auswertungen.....	12

### C

Charge .....	5
Chargennummer.....	7

### D

Datenerfassung, mobile .....	5
Debitorenverwaltung.....	5
Deckungsbeitrag.....	12
Dokumenten-Management-System.....	12

### E

Einkauf.....	6
Einkaufskontrakte .....	7
Entladebericht .....	7
Erfassungsreihenfolge.....	6

### F

Fakturierung.....	6
Folgeartikel .....	8
Frankogrenzen .....	7
Fremdbestand .....	8, 9
Frühwarnsystem.....	12
Funktionen, übergreifend .....	12

### G

Gültigkeitszeitraum.....	5
Gute Gründe für gevis und GWS .....	14

### H

Handelsklassen.....	8, 9
---------------------	------

### I

Internet.....	12
Internet-Shop.....	14
Inventur .....	5, 9

### K

Kommissionierbeleg .....	5
Kommissionierung .....	5
Kopierfunktion .....	5
Kreditlimit .....	5

### L

Lager .....	8
Lagerbestand .....	8
Lagerbewertung .....	9
Lagerumbuchung .....	8
Leergutartikel .....	8
Leergutberechnung .....	10
Leergut-Bestandsliste .....	10
Leergut-Kontoauszug .....	10
Leergutverwaltung .....	8, 10
Lieferanten-Artikelnummer .....	8
Logistikkosten .....	9

### M

Mahnverwaltung .....	11
Management-Info-System .....	12
Microsoft-Produkte .....	12
Musterangebote .....	5

### O

Odersatz, kundenbezogen .....	5
Online Banking .....	11
Online-Info-System .....	12
OP-Verwaltung .....	11

---

**P**

Packschein.....	5
Partie .....	5
Partienummer.....	7
Pendantgeschäft.....	7
Poolabrechnung.....	10
Poolpreise.....	10
Poolpreisfindung.....	9
Preisfindung.....	7
Preisfindungsvorschau.....	9
Preishistorie .....	5

---

**Q**

Qualitäten.....	8, 9
-----------------	------

---

**R**

Rabattfindung .....	7
Rechnungserstellung .....	6
Rechnungsvorschau .....	6
Rechnungswesen, integriert .....	11
Risikomanagement .....	12
Rückstandsverwaltung .....	7
Rückverfolgung.....	8

---

**S**

Saflager.....	9
Schwundlager.....	9

Sofortkommissionierung.....	5
Statuskonzept.....	6
Streckengeschäft.....	7
Strecken-Schnellerfassung.....	7

---

**T**

Tagesabschluss.....	12
Telefonverkauf .....	5
Terminliste Wareneingang.....	7

---

**V**

Verkauf.....	5
Verkaufshistorie .....	5
Vermarktungsrabatt.....	9
Vorperiodenvergleich .....	12

---

**W**

Wareneingang .....	7
Wareneingangs-Abrechnungsvorschau .....	10
Wiedervorlage .....	5

---

**Z**

Zahlungsausgang .....	11
Zahlungsverkehr .....	11
Zahlungsvorschlagsliste .....	11

## Verkauf

Neben den klassischen Verkaufsfunktionen bietet gevis - bei Bedarf - den **Barverkauf** und den **Telefonverkauf** mit speziellem Komfort innerhalb des Verkaufs.

### Debitorenverwaltung

Die Informationen über einen Kunden/Debitor werden nach dem Grundsatz: „klar, präzise, aussagestark“ verwaltet. Die jeweiligen Erfassungsfelder sind in verschiedenen, fachbezogenen „Registerkarten“ untergebracht. Das bedeutet: schneller Überblick, z.B. über alle offenen Aufträge, Kontrakte, Angebote oder Rechnungen.

### Angebotserstellung

Aktives Verkaufen beginnt mit guten und übersichtlichen **Angeboten**, die aktuell sind, bei Kunden vorliegen und gut gemanagt werden. gevis ermöglicht, verschiedene Angebotsvorlagen (**Musterangebote**) zu hinterlegen (Tag/Woche). Angebote können **sortimentsbezogen** erstellt und mittels einer **Kopierfunktion** auf mehrere Kundengruppen übertragen werden (z.B. Märkte oder Handelsketten). Die Pflege der Verkaufspreise erfolgt während des **Gültigkeitszeitraums** automatisch. Die mit einer Gültigkeit versehenen Angebote werden nach Datum und Mitarbeiter auf **Wiedervorlage** gelegt. Der **Versand** der Angebote kann über verschiedene Medien (z.B. Fax, email) und zu individuellen Zeiten (z.B. morgens, oder nachts) erfolgen. Die hier erfassten Angebote können selbstverständlich **komplett** oder **zeilenweise** in einen **Auftrag umgewandelt** werden.

### Auftragsverwaltung

Schnell, direkt und praxisgerecht kommen die Anwender an alle benötigten Informationen. Der Mitarbeiter „findet sich in den Abläufen wieder“, so die Bewertung. Sämtliche relevanten Informationen sind auf Knopfdruck oder auch automatisch abrufbar (z.B.: **Bonitäts-** oder **lagerort-übergreifende Bestandsprüfungen**, **Kreditlimit**, **Salden**). Die Auftragserfassung wirkt auf die erfassten Artikel bestandaktualisierend. Der Mitarbeiter hat sofort Zugriff auf frühere Bestellungen des Kunden. Er kann also nachfragen, ob weitere Artikel benötigt werden und erkennt sofort in der **Preis- und Verkaufshistorie**, was der Kunde wann zu welchem Preis geordert hat. Nach der Auftragserfassung und Buchung können – bei Bedarf – **Auftragsbestätigungen** verschickt werden

### Kommissionierung

Beim Abschluss der Verkaufsaufträge kann entschieden werden, Aufträge zur **Sofortkommissionierung** freizugeben. Das bedeutet, dass ein **Packschein** erstellt wird, der dann als **Kommissionierbeleg** dient.

### Artikelabruf aus Charge/Partie

Wird in gevis mit der **Chargen-/Partieverwaltung** gearbeitet, kann jederzeit – unter Berücksichtigung der Charge/Partie – auf den Artikelbestand zugegriffen werden. Das erlaubt eine direkte Artikelentnahme - Chargen-/Partie-genau.

### MDE

Die **Mobile Datenerfassung** (MDE) ergänzt die gevis-Warenwirtschaft. Sie ist voll integriert und unterstützt und teilautomatisiert alle wichtigen Prozesse wie z.B. die **Inventur** oder das **Bestellwesen**.

### Barverkauf

Sollen in den Unternehmen Barverkaufs-/Kassenarbeitsplätze eingerichtet werden, unterstützt gevis diese mit einem leistungsfähigen Barverkaufsmodul. Dort ist u.a. die Erfassung mit und ohne Scanner möglich.

### Telefonverkauf

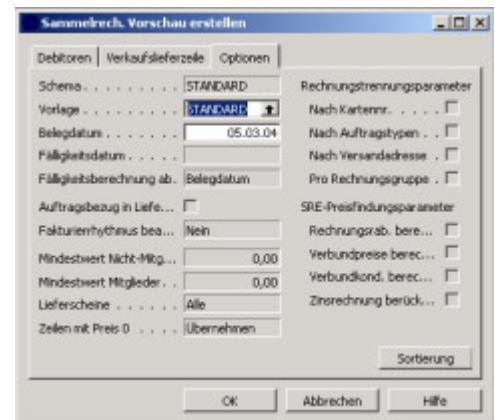
Aktiv verkaufen, schneller sein als der Wettbewerb, kundenorientierter agieren. Und das im Geschäft mit schnell verderblicher Ware. Eine tägliche Herausforderung. Dazu greift der Verkäufer direkt auf den **kundenbezogenen Odersatz** des Kunden zu. Dieser informiert über die Mengen und Preise der letzten Lieferungen. **Aktiver Verkauf** ist dadurch möglich.

## Fakturierung/Rechnungserstellung

Die **Fakturierung/Rechnungsstellung** ist in gevis voll-automatisiert. Durch die Stammdaten gesteuert, werden die zu berechnenden Aufträge fakturiert. Die **Rechnungsvorschau** erlaubt gezielte Eingriffe und gibt vor dem Druck eine komplette Übersicht über die anschließend zu erstellenden Belege.

## Statuskonzept

gevis bietet ein **Statuskonzept**, über das verschiedene Abläufe in Obst- und Gemüsegenossenschaften gesteuert werden können. Das sind: der **Auftragsstatus**, der **Lieferungsstatus**, der **Rechnungsstatus**, die **Ver sandart**, die **Lieferarten** und die **Auftragstypen**.



## Weitere Merkmale des Verkaufs im Überblick

- „Gehört zu“-Systematik zur Verknüpfung von Konten
- Mehr Lagerfähigkeit
- Variable Preisfindung
- Rabatte / Zuschläge
- Kalkulation Verkaufspreis vom Einkaufspreis
- Vorverkäufe
- Verkaufs-Kontrakte
- Bonitätsprüfung
- Anbindung externer Kassen
- Dialogauswertungen Verkauf
- Gewichtsartikel
- Endkundenfaktura
- Vertreter- und Provisionsstatistik
- Bonusabrechnung

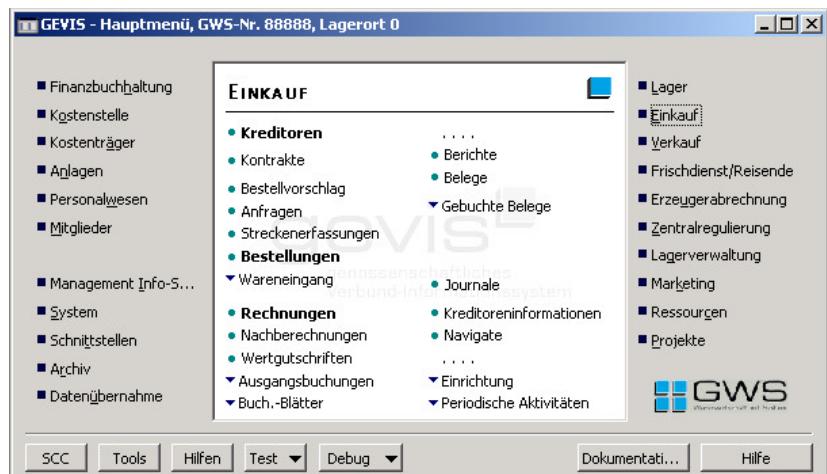
## Einkauf

Einkaufen mit gevis.... Bessere Einkaufskonditionen handelt gevis nicht aus. Aber gevis liefert Informationen, die dazu notwendig sind. Und gevis macht die Prozesse schlank.

## Generelle Funktionen

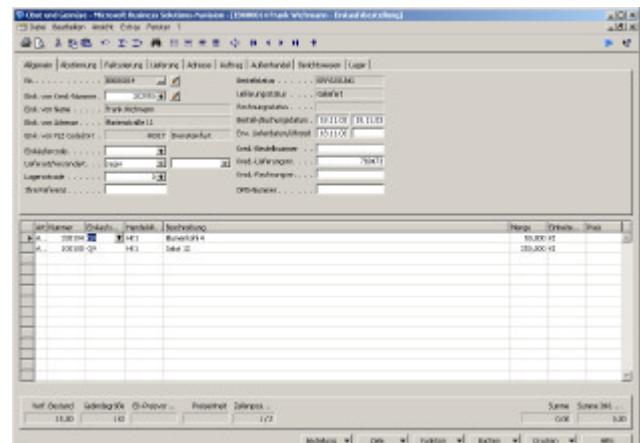
Den Erfassungskräften werden nur die Funktionen angeboten, die wirklich gebraucht werden. Das bedeutet: **Übersichtliche Menüs** und „schlanke“ Prozesse.

Jeder Mitarbeiter (User) kann seine individuelle **Erfassungsreihenfolge** im Einkauf selbst festlegen. Dazu werden die für ihn relevanten Erfassungsfelder aktiviert. Das bedeutet: **schnelle Erfassung** und einfache Bedienung.



## Bestellungen

Kernfunktion des **Bestellwesens** in der Lösung für den Obst- und Gemüsehandel ist die dialogorientierte Einkaufsbestellung. Der **automatische Bestellvorschlag** ist in die Bestellabwicklung voll integriert. **Manuelle Eingriffe** in die **Preis- und Rabattfindung** werden protokolliert und stehen zur Auswertung zur Verfügung. Auf eventuell vorhandene **Einkaufskontrakte** wird automatisch hingewiesen.

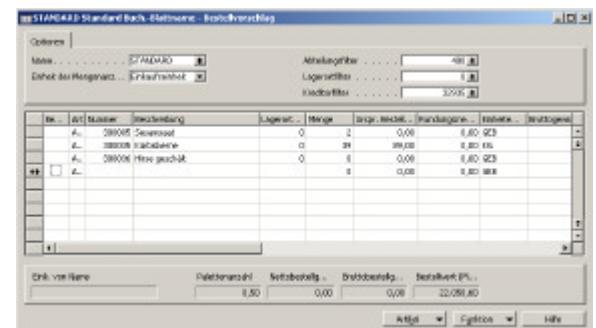


## Bestelldisposition pro Lieferant/Erzeuger

Im Vorfeld können **Dispositionslisten** und **Bestellvorschläge** eingesetzt oder Bestellaufträge erfasst werden. Auch der Datenaustausch mit Lieferanten auf der Basis von Bestellungen und Einkaufsrechnungen ist realisiert. Im Modul Einkauf ist eine **Rückstandsverwaltung** möglich, die entweder generell für den Lieferanten/Erzeuger oder auf der Ebene einzelner Artikel aktiviert werden kann. **Einkaufskontrakte** unterstützen die Absprachen mit Lieferanten in bezug auf Abnahmemengen und Einkaufspreise.

## Automatischer Bestellvorschlag

Der integrierte **automatische Bestellvorschlag** ermittelt und berechnet automatisch die zu bestellenden Mengen. Bestandteil des **automatischen Dispositionswesens** ist der Zugriff auf vorhandene Aufträge, Reservierungen und auf die **Einkaufskontrakte**. **Frankogrenzen** werden berücksichtigt.



## Streckenbestellung

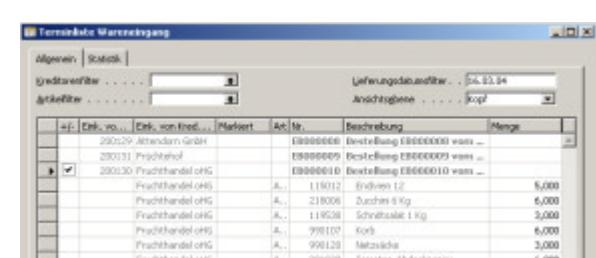
Durch Kennzeichnung der Bestellung als **Streckengeschäft** wird der Lieferant/Erzeuger darüber informiert, die Ware direkt an den Empfänger zu liefern. Eine einfache und einmalige Erfassung des Verkaufsauftrags sorgt dafür, dass die Bestellung automatisch generiert wird. Es ist sicher gestellt, dass die Verkaufs-Faktura erstellt wird.

## Pendantgeschäft

Das **Pendantgeschäft** verknüpft einen Verkauf direkt mit einer Bestellung. Hier geht grundsätzlich ein **Verkaufsauftrag** eines Kunden voraus, woraus 1:1 eine Bestellung erzeugt wird. Dabei unterscheidet **gevis** zwischen einer direkten Belieferung des Kunden und einer Kommissionslieferung über das Lager.

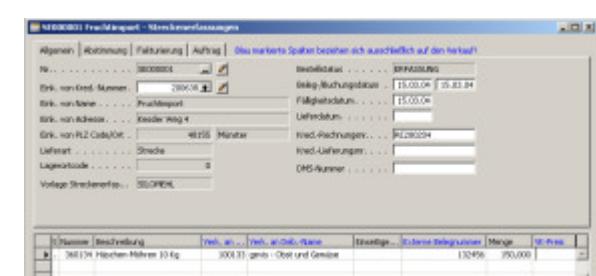
## Wareneingang

In der „**Terminliste Wareneingang**“ sind alle auf den Tag bezogenen Wareneingänge bis auf Artikelebene einzusehen. Das erleichtert z.B. die **Personaleinteilung**. An dieser Stelle wird der „**Entladebericht**“ erzeugt. Dieser Bericht dient als Kontrollliste des physischen Wareneingangs. Beim Wareneingang können die **Chargen-/ Partienummern** sowohl automatisch, als auch manuell vergeben werden.



## Strecken-Schnellerfassung

Über die **Strecken-Schnellerfassung** können Streckenbelege schnell und komfortabel eingegeben und weiterverarbeitet werden. Die Kundenaufträge werden hierbei automatisch vom System erzeugt. Diese Funktion eignet sich optimal zur Weiterberechnung bereits abgeschlossener Vorgänge (z.B. Auftrags-Nacherfassung).



## **Weitere Merkmale des Einkaufs im Überblick:**

- Einkaufsrechnungen bearbeiten
- Nachberechnungen, Wertgutschriften, Rücksendungen
- Einkaufs-Kontrakte
- Kontraktauswertungen
- Kreditoreninformationen
- Einkaufs-DTA

## **Lager**

### **Artikelverwaltung**

Das Lagermodul steuert die Verwaltung der **Artikel**. Gleichgültig, ob an einem oder mehreren Lagerorten. Hier werden alle Bewegungen des Lagers (**Wareneingänge**, **Warenausgänge**, **Umlagerungen**) erfasst und ausgewertet. Auch zukünftige Artikelbewegungen, sofern sie bereits bekannt sind (**Bestellungen**, **Terminaufträge**), werden in die Gesamtdarstellung einbezogen. Alle Veränderungen werden in „**Echtzeit**“, das heißt unmittelbar, verbucht. Die **Artikelverwaltung** ist in vier **Stufen** gegliedert.

B.	B.	A.	Ir.	Beschreibung	Obergru...	Gruppen...	Untergu...	Suchbegriff	Men...	B...
✓	✓			119710 Wiesensalat 10*0,2 kg	1	11	115	MEISALAT	1	BTL
✓	✓			119719 Wiesensalat 10*0,25 kg	1	11	115	MEISALAT	1	BTL
✓	✓			119720 Weißkohl 10*0,5 kg	4	40	400	MEISALAT	1	BTL
✓	✓			119721 Weißkohl 10*0,25 kg	4	40	400	MEISALAT	1	BTL
✓	✓			119722 Weißkohl 10*0,2 kg Geschnitten	4	40	400	MEISALAT	1	BTL
✓	✓			119723 Rötkohl 8*0,5 kg	4	40	401	MEISALAT	1	BTL
✓	✓			119724 Möhren 10*0,2 kg Geschnitten	5	90	500	MEISALAT	1	BTL
✓	✓			119725 Möhren-Stifte 2,5 kg	5	90	500	MEISALAT	1	KG
✓	✓			119726 Möhren 2,5 kg Julienne Geschni	5	90	500	MEISALAT	1	KG
✓	✓			119727 Möhren 10*0,25 kg Geschnitten	5	90	500	MEISALAT	1	BTL

ausgewertet. Auch zukünftige Artikelbewegungen, sofern sie bereits bekannt sind (**Bestellungen**, **Terminaufträge**), werden in die Gesamtdarstellung einbezogen. Alle Veränderungen werden in „**Echtzeit**“, das heißt unmittelbar, verbucht. Die **Artikelverwaltung** ist in vier **Stufen** gegliedert. Die höchste Stufe bilden die **Artikelobergruppen** (z.B. Blattgemüse). Diese sind jeweils in **Artikelgruppen** (z.B. Salat) unterteilt. Die dritte Stufe sind die **Artikeluntergruppen** (z.B. Mixsalat), die aus der Untergliederung der Artikelgruppen stammen. Unterste Stufe sind dann die einzelnen **Artikel** (z.B. Wiesensalat).

### **Lieferanten-Artikelnummer**

Am Artikel kann die Artikelnummer des Hauptlieferanten/Erzeugers (**Lieferanten-Artikelnummer**) hinterlegt werden.

### **Leergutverwaltung**

Die im Bereich Obst- und Gemüsehandel verwendeten Transportgefäß werden in gevis als **Leergutartikel** erfasst (z.B. IFCO-Kisten, Paletten oder Klappsteigen). Am (Waren-) Artikel wird das entsprechende Transportgefäß als **Folgeartikel** hinterlegt. Wird bei der Auftragserfassung dieser (Waren-) Artikel erfasst, erscheint automatisch das entsprechende Transportgefäß.

### **Handelsklassen/Qualitäten**

Im Lebensmittelbereich – insbesondere bei Obst und Gemüse – müssen **Handelsklassen** und **Qualitäten** anwendbar sein. gevis berücksichtigt die Handelsklassen schon während der Erfassung. Dies sowohl für den Einkauf, als auch für den Verkauf.

### **Rückverfolgung**

gevis erfüllt die Anforderungen an die Rückverfolgbarkeit, in dem z.B. bei der Anlieferung durch einen Erzeuger oder sonstigen Lieferanten, **Partie-/Chargennummern** vergeben werden. Anhand dieser Nummern kann die Rückverfolgung zum Erzeuger/Lieferanten und zum Empfänger gewährleistet werden.

### **Lagerbestände**

gevis unterscheidet verschiedene Bestands-Sichten. Der **Lagerbestand** stellt den physikalisch greifbaren Bestand dar. Der **verfügbare Bestand** ist der Lagerbestand abzgl. der bereits gebuchten aber noch nicht ausgelieferten Aufträge. Der **voraussichtliche Bestand** ist der verfügbare Bestand zzgl. der Bestellungen zum Stichtag. Je nach Einrichtung können hierbei auch noch **Fremdbestände** berücksichtigt werden.

### **Lagerumbuchung**

Umlagerungen können sowohl vom liefernden Lager, als auch vom empfangenden Lager ausgehen. Die Umlagerungen werden über die Verkaufs- und/oder Einkaufsmodule abgewickelt. Dadurch stehen für die Umlagerungen die Funktionalitäten dieser Module zur Verfügung (Kommissionierung, Wareneingang).

## Saft- (Schwund) Lager

Für Rücknahmen oder Reklamationen kann ein separates **Saft-/Schwund-Lager** angelegt und verwaltet werden. Alle Funktionen der Lagerverwaltung stehen auch hier zur Verfügung.

## Inventur

gevis unterstützt folgende **Inventurverfahren**:

- Stichtagsinventur und zeitlich ausgeweitete Stichtagsinventur
- Vorgelagerte Stichtagsinventur

Die **Inventur** kann durch den Einsatz mobiler Datenerfassungsgeräte (MDE) sinnvoll unterstützt werden.

## Lagerbewertung

Die **Lagerbewertung** erfolgt automatisch. Dazu stehen u.a. folgende Methoden zur Verfügung:

- Bewertung nach dem letzten Einkaufspreis
- Bewertung nach dem kumulierten Einkaufspreis
- Bewertung nach einem kalkulatorischen Bewertungspreis
- Bewertung nach dem Inventurpreis

Die Preise können dabei lagerortabhängig oder lagerortübergreifend ermittelt werden. Die Preisherkunft ist jederzeit ersichtlich. Alle Preise können darüber hinaus anhand von Bewertungstabellen gezielt abgewertet werden. Die Eingabe manueller Preise ist selbstverständlich auch möglich.

## Fremdbestand

Fremdbestände können auf zwei verschiedene Arten entstehen. Zum einen durch Vorverkäufe im Verkaufsgeschäft und zum anderen aus Einlagerungen durch Kunden/Debitoren.

## Weitere Merkmale des Lagers im Überblick:

- Vielfältige Artikelgruppierung
- Partien, Chargen, LOT, Mindesthaltbarkeitsdatum (MHD)
- Umsatzbezogene Rohgewinnermittlung
- Warenbestandsliste
- Auswertungen/Listen bzgl. des Lagergeschäftes im Dialog
- Betriebswirtschaftliche Auswertungen Lager/Artikel
- METO-Etikettendruck

## Abrechnung für Erzeuger

Die **Abrechnung für Erzeuger** erfüllt alle wichtigen Anforderungen, die die Annahme und Abrechnung von Obst- und Gemüseerzeugnissen stellen. Dabei werden die erfassten **Qualitäten** und **Handelsklassen** berücksichtigt. Werden Dienstleistungen erbracht, können diese zusätzlich abgerechnet werden. gevis sorgt dafür, dass die Gutschrift an den Erzeuger den durchschnittlich erzielten **Verkaufspreis** eines festzulegenden Zeitraums und die **Qualitäten** sowie die **Handelsklassen** berücksichtigt. Der Zeitraum kann Tag, Woche oder Monat sein. Bei der Gutschriftsberechnung können ebenfalls noch ein **Vermarktungsrabatt** oder auch die **Logistikkosten** angerechnet werden.

Artikel	Artikelbeschreibung	Datum letzte Preisfindungserstellung	Verkaufspreis (Basis)	Verkaufspreis (Basis) (Rabatt)	Menge in Stück (Stk)	Wk-Punkt Durchschn. (Mittel)	Frachtwert (Rabattpunkt)	Frachtwert (Rabattpunkt) (Mittel)	01 Qualität 1	02 Qualität 2	03 Qualität 3	04 Qualität 4	05 Qualität 5	06 Qualität 6	07 Qualität 7	08 Qualität 8	09 Qualität 9
180100: Salat 12		12.290,00	1.048,00	180,00	11,04731	0,45	0,70	0,00	9,60058	18,16071	11,73042						
180150: Salat 12 Rde		4.890,00	448,00	280,00	0,88	0,45	0,70	3,425	6,115	6,85	7,025						

## Poolpreisfindung

Die Poolpreisfindung gegenüber dem Erzeuger geschieht in zwei Schritten. Zunächst erfolgt eine **Preisfindungsvorschau** für die angelieferten und abzurechnenden Erzeugerwaren. Dabei werden die durchschnittlich erzielten Verkaufspreise in Abhängigkeit von der gelieferten **Qualität** und den **Handelsklassen** bewertet. In dieser Preisfindungsvorschau können die vom System errechneten Preise manuell angepasst und gerundet werden.

Nach der Vorschau-Bearbeitung werden die bearbeiteten Preise mit den Wareneingängen der Erzeuger verknüpft. Auf der Artikelkarte wird das Datum der **Poolabrechnung** (immer das letzte) registriert. Jetzt kann der zweite Schritt zur Abrechnung gegenüber dem Erzeuger durchgeführt werden. Die **Wareneingangs-Abrechnungsvorschau**, die ebenfalls noch bearbeitet werden kann, wird angezeigt.

Ist die Bearbeitung abschließend erfolgt, erstellt gevis für den Obst- und Gemüsehandel automatisch die zur Abrechnung markierten Wareneingänge und rechnet nach den **Poolpreisen** ab. Beim nächsten Zahllauf stehen die erzeugten Belege für die Erzeuger zur Verfügung. Die **Abrechnungshistorie** gibt Auskunft über alle Poolabrechnungen der Vergangenheit.

## Weitere Merkmale der Abrechnung für Erzeuger im Überblick:

- Gemischtes Debitorenkonto
  - Kontrakte Anlieferung
  - Automatische Preisfindung
  - Übernahme von Wiegedaten
  - Flexible Qualitätstabellen
  - Einlagerungen
  - Dialogauswertungen Anlieferungen

Bestell- und Lieferstatus - Microsoft Business Solutions Version - 1000128 - NW Absatzregion Version 1							
Data		Bestell- und Lieferstatus		Rechte		F	
Bestell- und Lieferstatus		Rechte		F		Hilf	
#	Bestell-Nr.	Platzierer	Bestellstatus	Art-Nr.	Bestell-Menge	Bestellstatus 2	Bestell-Menge 2
1	CR0127	✓			Abreise Klimmern	48231 Warendorf-Mitte	2.110,24
		✓			Bestellung 0000000000 von 23.01.04		2.110,24
		✓		A.	1000.00	Spalt 12	2.110,24
		✓		A.	1000.00	Spalt 12	2.110,24

## Leergutverwaltung

Die Leergutverwaltung ist ein „Dauerbrenner“ im Obst- und Gemüsehandel. Die Leergutbeschaffung ist teuer, „Schwund“ wird von jedem Unternehmen beklagt. **gevis** unterstützt die Abläufe in diesem Bereich und sorgt somit für Transparenz. Die im Bereich Obst- und Gemüsehandel verwendeten Transportgefäß werden in **gevis** als **Leergutartikel** erfasst (z.B. IFCO-Kisten, Paletten oder Klappsteigen). Am (Waren-) Artikel wird das entsprechende Transportgefäß als **Folgeartikel** hinterlegt. Wird bei der Auftragserfassung dieser (Waren-) Artikel erfasst, erscheint automatisch das entsprechende Transportgefäß.

## Leergut-Kontoauszug

gevis erstellt für jeden Kunden, Erzeuger oder Lieferanten einen **Leergut-Kontoauszug**. In dieser Information sind alle Bewegungen erkennbar.

## Leergut-Bestandsliste

Die **Leergut-Bestandsliste** wird tagaktuell ausgedruckt bzw. online angezeigt. Damit wird transparent, bei welchen Kunden, Lieferanten und Erzeugern sich welches Leergut befindet.

## Leergutberechnung

Je nach Vereinbarung mit Kunden, Erzeugern und Lieferanten berechnet gevis für das eingesetzte Leergut Pfand bzw. erstellt gevis auch Pfand-Gutschriften.

## **Abnutzungsgebühr/Reinigung**

Werden rund um das Leergut auch Dienstleistungen angeboten, wie z.B. Reinigung, dann sorgt **gevis**, je nach Vereinbarung, für die Abrechnung dieser Leistungen.

## Integriertes Rechnungswesen

gevis bietet ein integriertes Rechnungswesen. Es beinhaltet alle Komponenten für Handels- und Dienstleistungsunternehmen. Dazu gehören:

- Finanzbuchhaltung
- Debitorenbuchhaltung
- Kreditorenbuchhaltung
- Anlagenbuchhaltung
- Kostenrechnung

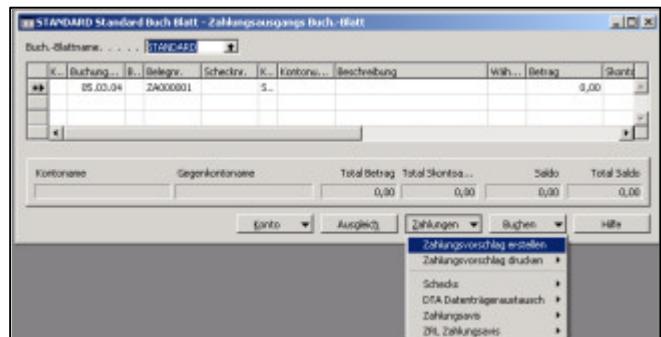
### OP-Verwaltung/Mahnverwaltung

Die Konten können als Kontokorrent- (Saldomethode) oder OP-Konten geführt werden. Das Mahnwesen berücksichtigt die OP-Konten. Ein automatischer Mahnlauf kann nach den individuellen Anforderungen eingerichtet werden.

### Zahlungsverkehr

Der **Zahlungsverkehr** wird in gevis hochkomfortabel abgewickelt. Die Bearbeitung des **Zahlungseingangs** in der Debitorenbuchhaltung kann sowohl maschinell (Lastschriftverfahren) als auch manuell (Schecks, Überweisungen) erfolgen.

Der **Zahlungsausgang** ist an den Abläufen der Praxis orientiert. Das Programm erstellt aufgrund der Angaben in den Belegen und Kreditorenstammdaten eine **Zahlungsvorschlagsliste**. Die Zahlungsvorschlagsliste kann online bearbeitet werden. Auf Basis des überarbeiteten Vorschlags erstellt das System die entsprechenden Buchungsbelege, druckt die Zahlungsavise und erstellt die DTA-Datenträger.



### Online Banking

gevis bietet eine Schnittstelle zu **Online-Banking**-Software, so dass der Zahlungsverkehr komfortabel und schnell mit den Daten aus der Finanzbuchhaltung abgewickelt werden kann.

### Weitere Merkmale des Rechnungswesens im Überblick

- Aufzeigen der Finanzflüsse für eine sichere Finanzdisposition
- Kosten und Leistungsrechnung, Budgets für jedes Konto, Kostenstelle und Kostenträger
- Ressourcenverwaltung für den Dienstleistungsbereich (Maschinen, Fuhrpark, Produktionsanlagen, Lager)
- Unterstützung grenzüberschreitender Handelsbeziehungen
- Statistiken, Planungsrechnung
- Einrichten beliebig vieler Währungen
- Erstellung von Roh- und Schlussbilanzen nach firmenspezifischen Vorgaben
- Gewinn- und Verlustrechnung, sowie Cash-Flow-Auswertungen

## Anbauplanung

gevis für den Obst- und Gemüsehandel sieht zukünftig vor, Erzeugern mit einer **Anbauplanung** zu ermöglichen, Produkte und Produktionsmengen festzulegen und zu melden. Das wird eine vorausschauende Produktions- und Ernteplanung - unter Berücksichtigung von Anlieferungszeiträumen - erlauben.

## Online -Info-System

Das in **gevis** integrierte **Online-Info-System** w.info bietet Erzeugern und Lieferanten die Möglichkeit, per **Internet** auf alle wichtigen Belege zuzugreifen (Lieferscheine, Rechnungen, Gutschriften). So haben die Erzeuger immer alle Informationen online verfügbar.

## Management-Info-System

Das **Management-Info-System** wurde als zentrale Informationsquelle für warenwirtschaftliche Auswertungen in **gevis** konzipiert. Typisch ist hier die Vorgehensweise, die, bei kumulierten Werten beginnend, einen immer detaillierteren Blick auf alle Werte bietet (Drill-down-Funktion). Aktualisiert wird diese Auswertungsdatenbank durch den **Tagesabschluss**. Online werden Ein- und Verkäufe nach unterschiedlichen Kriterien am Bildschirm dargestellt. Wahlweise werden Aussagen über den **Deckungsbeitrag** mit angeboten. Integriert ist auch der **Vorperiodenvergleich** (Jahr, Monat, Woche, frei wählbarer Bereich bei **Saisongeschäften**). Also: Konzentration auf das Wesentliche. Neben den Online-Auswertungen werden sogenannte „**Betriebswirtschaftliche Auswertungen**“ (BWA) angeboten.

### Frühwarnsystem/Risikomanagement

Die Notwendigkeit, rechtzeitig und aktuell über die eigene wirtschaftliche Situation, und über die der Kunden und Lieferanten, informiert zu sein, erfordert gute Zahlen, die optimal aufbereitet sind und das wesentliche transparent darstellen. Die Kreditwirtschaft erwartet, auch vor dem Hintergrund der Bedingungen rund um **Basel II**, **Frühwarnsysteme** und ein pragmatisches **Risikomanagement**. **gevis** für den Obst- und Gemüsehandel liefert u.a.:

- Übersicht der Forderungen nach Altersstruktur (z.B. Forderungen älter 30, 60 oder 90 Tage)
- Aktuelle Salden pro Stichtag
- Überwachung der Kreditlimits in Echtzeit mit unmittelbaren Meldungen zur Struktur der Kreditoren-Verbindlichkeiten

### Weiterverarbeitung in Microsoft-Produkten

Das umfassende Angebot an Listen und Auswertungen in **gevis** wird um eine weitere Funktion ergänzt. Auf Knopfdruck lassen sich die Informationen aus den **gevis**-Berichten in **Microsoft-Produkte** (z.B. Excel) übertragen. Das bedeutet, dass die fundierten Informationen aus der Warenwirtschaft weiter aufbereitet und ausgewertet werden können (z.B. für Kundengespräche, interne Sitzungen etc.)

### Weitere Merkmale des Management-Informationssystems im Überblick

- Artikelgruppenauswertungen
- Warenbestandsliste
- Artikelgruppenstatistik
- Debitorenverkaufstatistiken

## Übergreifende Funktionen

Die **GWS** betreut ihre Kunden in allen Fragen der Software und der Hardware. Deshalb gehören die komplette Installation, Schulung und natürlich die weitere Betreuung zu ihren Aufgaben. **gevis** wird als Branchenlösung mit vielen branchenkonformen Voreinstellungen eingerichtet. Die individuellen Anforderungen jedes einzelnen Unternehmens und im Unternehmen jedes einzelnen Anwenders, werden nach den entsprechenden Vorgaben umgesetzt. Das gilt sowohl für die Rechte der Mitarbeiter als auch für die Art der Programmnutzung.

Fragen zu angrenzenden Verfahren wie dem **Dokumenten-Management-System**, Shop- oder Informationssystemen im Internet, der Bürokommunikation oder den Office-Programmen werden gerne von der **GWS** beantwortet.

In vielen Modulen von **gevis** wird die mobile Datenerfassung (MDE) eingesetzt. Moderne MDE-Geräte neuester Bauart erleichtern die Arbeit bei verschiedenen Abläufen.

Die **Mitgliederverwaltung** ist Bestandteil des Rechnungswesens einer Genossenschaft und umfasst die gesetzlichen Anforderungen zur Pflege der Mitgliederliste, Verwaltung der Geschäftsguthaben, Geschäftsanteile und die Abrechnungsprogramme für die Gewinnausschüttung. Die genossenschaftliche Besonderheit der Identität von Mitglied und Kunde verlangt einerseits eine angemessene Rendite des eingesetzten Kapitals und andererseits kundenorientierte Kalkulationen bei der Preisgestaltung im Bezugs- und / oder Absatzgeschäft.

**Weitere übergreifende Funktionen im Überblick:**

- Installation und Einrichtung
- Benutzerberechtigungen
- Kommunikation s.net
- Schnittstellen zur elektronischen Archivierung
- Zweigstellen online
- Daten für Betriebsvergleich
- Protokoldienst
- Datensicherung

## Gute Gründe für **gevis** und **GWS**

- 👉 **gevis** ist eine Standardsoftware für den Obst- und Gemüsehandel. Mit allen Sicherheiten und damit verbundenen Vorteilen. Trotzdem ist **gevis** flexibel und kann individuelle Geschäftsprozesse berücksichtigen.
- 👉 Der **Verbundgedanke** ist für die Unternehmen, die verbundorientiert arbeiten, in **gevis** für den Obst- und Gemüsehandel durchgängig realisiert.
- 👉 **gevis** für den Obst- und Gemüsehandel basiert auf Microsoft Business-Solutions Navision, einer weltweit mehr als 40.000 mal implementierten Software. Grafische Oberflächen und klar strukturierte, anwenderorientierte Funktionen wie z.B. das Navigieren (Funktion „Navigate“) ermöglichen u.a. intuitives Erlernen der Funktionsabläufe.
- 👉 **gevis** für den Obst- und Gemüsehandel bietet die Möglichkeit, wichtige Daten der beim Kunden implementierten Vor-/Alt-Systeme zu übernehmen. Dadurch wird eine **reibungslose Migration** auf **gevis** ermöglicht. **gevis** kann somit sehr schnell produktiv genutzt werden.
- 👉 **gevis** orientiert sich an den Geschäftsprozessen im Obst- und Gemüsehandel. In enger Zusammenarbeit mit Kunden und Verbänden (über regelmäßig tagende Arbeitskreise) wird **gevis** ständig weiterentwickelt.
- 👉 **gevis** für den Obst- und Gemüsehandel wird durch eine genossenschaftsnahe **Prüfungsgesellschaft** geprüft. Das bedeutet für den Anwender ein Höchstmaß an Sicherheit und gesetzlicher Konformität. Regelmäßige **gevis**-Schulungen für Prüfer gewährleisten einen praxisnahen Informationsaustausch.
- 👉 Regelmäßige **kostenlose Softwarereleases** halten den Anwender auf dem neuesten Stand.
- 👉 Anwender werden durch das **KundenServiceCenter** (KSC) professionell betreut. Dafür werden keine zusätzlichen Gebühren erhoben.
- 👉 **gevis** für den Obst- und Gemüsehandel kann mit einem vollständig integrierten **Internet-Shop** zusammenarbeiten. Damit ist der Weg frei, modernste Medien für den geschäftlichen Erfolg zu nutzen.
- 👉 **GWS** hat ein umfassendes Know-how im Bereich des Handels. Die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der **GWS**, die als Ansprechpartner beim Kunden sind und dort die Lösungen einführen, haben Erfahrungen im Markt Obst- und Gemüsehandel und Projekterfahrung. Die **GWS** spricht Ihre Sprache.
- 👉 **GWS**-MitarbeiterInnen sorgen mit hoher fachlicher Kompetenz, Projekt- und Einführungserfahrung sowie guten didaktischen Fähigkeiten dafür, dass der Kunde so schnell wie möglich Geld mit seiner Lösung verdient. Moderne Oberflächen ermöglichen das intuitive Erlernen der funktionalen Abläufe.
- 👉 **GWS** ist ein IT-Unternehmen mit Substanz und Innovationskraft. In wirtschaftlich „unsicheren“ Zeiten, dies gilt insbesondere für die Softwarebranche, arbeitet die **GWS** auf einer wirtschaftlich gesunden und soliden Grundlage.